Gynybos pramonė

	Problema	Siūlomos priemonės	Siekiamas rezultatas
37.	**Lietuvos gynybos pramonei trūksta vieningo nacionalinio susitarimo tarp pagrindinių grupių – valstybės institucijų, verslo, mokslo bendruomenės**. Be aiškios bendradarbiavimo sistemos sunku konsoliduoti pastangas stiprinant krašto gynybą ir skatinant gynybos pramonės plėtrą.	1. Sukurti nacionalinį gynybos susitarimą, įtraukiant visas visuomenės grupes, kad būtų suvienytos pastangos plėtojant gynybos pramonę ir skatinant inovacijas. 2. Įkurti Gynybos pramonės komitetą ar komisiją prie Vyriausybės kaip nuolatinę struktūrą, sudarytą iš institucijų ir verslo atstovų. 3. Plėtoti bendradarbiavimą su kaimyninėmis ir Šiaurės šalimis, siekiant kurti regioninį gynybos pramonės „čempioną“, kuris skatintų bendrus projektus ir Lietuvos įmonių integraciją į tarptautines vertės grandines. 4. Sukurti technologinį parką (*regulatory sandbox*), kuriame būtų sudarytos sąlygos veikti pagal supaprastintą reguliavimą ir kurioje ekosistemos dalyviams būtų suteikiama lengvesnė prieiga prie technologinės įrangos, išteklių ir infrastruktūros, reikalingos (naujų) produktų gynybos sričiai kūrimui, jų testavimui ir demonstravimui.	• Užtikrinamas bendradarbiavimas ir aiškiai koordinuojama gynybos pramonės plėtra Lietuvoje. • Lietuvos įmonės integruotos į tarptautinius gynybos pramonės projektus, didinant konkurencingumą globalioje rinkoje.
38.	Lietuvos ginklų ir šaudmenų kontrolės įstatymas nėra pakankamai aiškus ir riboja įmonių galimybes prekiauti A kategorijos ginklais, todėl **Lietuvos pramonė negali konkuruoti tarptautinėje rinkoje.** Taip pat gynybos pramonės įmonės susiduria su ilga ir sudėtinga leidimų bei licencijų išdavimo procedūra.	1. Tobulinti LR Ginklų ir šaudmenų kontrolės įstatymą, suteikiant aiškumą dėl ginkluotės sąvokų ir leidžiant Lietuvos įmonėms prekiauti A kategorijos ginklais. 2. Efektyvinti leidimų ir licencijų išdavimo procesus, suteikiant įmonėms galimybę gauti licencijas dar prieš gamybos pradžią, taip mažinant biurokratines kliūtis.	• Aiškesnė ir palankesnė teisinė aplinka gynybos pramonei, leidžianti įmonėms prekiauti tarptautinėje rinkoje. • Greitesni leidimų ir licencijų išdavimo procesai, leidžiantys verslui sparčiau įsilieti į gynybos pramonę.
39.	**Gynybos ir dvigubos paskirties projektai Lietuvoje susiduria su didelėmis finansavimo kliūtimis.** Paskolos, draudimas ir kitos finansinės paslaugos šiam sektoriui yra sunkiai prieinamos arba labai brangios, o tai riboja verslo plėtrą ir naujų projektų įgyvendinimą.	1. Sukurti specializuotą finansinių paslaugų paketą, apimantį paskolas, draudimą ir kitas paslaugas, siekiant palengvinti gynybos projektų finansavimą. 2. Sukurti finansinį mechanizmą, kuris užtikrintų gynybos reikmėms pritaikytos produkcijos pirkimo garantijas, taip skatindamas ilgalaikes investicijas į gamybos pajėgumus.	• Gynybos pramonei lengviau prieinamos finansinės paslaugos, padedančios įgyvendinti naujus projektus ir plėsti veiklą. • Užtikrintos ilgalaikės pirkimo garantijos motyvuoja įmones investuoti į naujus gamybos pajėgumus ir technologijas.